



Des échanges plutôt que des M&A

GESTION PRIVÉE. Modèle innovant permettant aux banques et gérants de remodeler leur clientèle avec un partage des revenus.

SÉBASTIEN RUCHE



RAY SOUDAH. Une plate-forme conçue pour que les actifs de la gestion privée restent en Suisse.

Et 250 à 350 millions de francs par an, ce qui représente un volume d'affaires considérable. Cette plateforme permet de regrouper des actifs de gestion privée, de les mutualiser et de les offrir à un plus grand nombre de clients. Cela permet de réduire les coûts de gestion et d'offrir des rendements plus élevés. Le modèle est innovant car il permet de partager les revenus entre les banques et les gérants. Cela permet de créer une nouvelle clientèle et de remodeler l'existant. Le modèle est basé sur un partage des revenus et permet de créer une nouvelle clientèle. Cela permet de réduire les coûts de gestion et d'offrir des rendements plus élevés. Le modèle est innovant car il permet de partager les revenus entre les banques et les gérants. Cela permet de créer une nouvelle clientèle et de remodeler l'existant. Le modèle est basé sur un partage des revenus et permet de créer une nouvelle clientèle. Cela permet de réduire les coûts de gestion et d'offrir des rendements plus élevés.

Le modèle est basé sur un partage des revenus et permet de créer une nouvelle clientèle. Cela permet de réduire les coûts de gestion et d'offrir des rendements plus élevés. Le modèle est innovant car il permet de partager les revenus entre les banques et les gérants. Cela permet de créer une nouvelle clientèle et de remodeler l'existant. Le modèle est basé sur un partage des revenus et permet de créer une nouvelle clientèle. Cela permet de réduire les coûts de gestion et d'offrir des rendements plus élevés. Le modèle est innovant car il permet de partager les revenus entre les banques et les gérants. Cela permet de créer une nouvelle clientèle et de remodeler l'existant. Le modèle est basé sur un partage des revenus et permet de créer une nouvelle clientèle. Cela permet de réduire les coûts de gestion et d'offrir des rendements plus élevés.

AGENDA

- LUNDI 7 AVRIL**
 BNS: réserves de devises fin mars
 BC de Thurgovie: 1er jour de négoce
 BC Bâle-Campagne: assemblée des détenteurs de bons de participation
 Swisscom: as. g., Zurich
 Bossard: as. g.
 OFS: indice des prix à la consommation CPI mars
- MARDI 8 AVRIL**
 Charles Vögele: résultats 2013
 Evolva: résultats 2013
 Kudelski: as. g., Cheseaux-sur-Lausanne
 Mikron: as. g., Bienne
 Dätwyler: as. g., Altdorf
 Seco: statistiques du chômage mars
 AFF/BNS: emprunt Confédération (annonce, date optionnelle)
 BAKBASEL: prévisions de printemps, Bâle
 OFS: chiffres d'affaires du commerce de détail février
 Avenir Suisse: CP sur l'immigration, Zurich
 Swiss Biotech Day 2014 (y. c. as. g.), Zurich
- MERCREDI 9 AVRIL**
 Ringier: CPB 2013, Zurich
 AFF/BNS: emprunt Confédération, résultat (date optionnelle)
 Swiss Air Lines: statistiques du trafic mars
 Julius Bär: as. g., Zurich
 Von Roll: as. g., Zurich
 Basilea: as. g., Bâle
 Zehnder: as. g., Suhr
 Huber + Suhner: as. g., Herisau
 Rieter: as. g.
- JEUDI 10 AVRIL**
 Hochdorf: résultats 2013
 Acron: CPB 2013, Zurich
 Gategroup: investors day Hambourg
 Swisslog: as. g., Buchs AG
 Nestlé: as. g., Lausanne
 Flughafen Zurich: as. g., aéroport de Zurich
 Bucher: as. g., Regensdorf
 Gurit: as. g., Pfäffikon SZ
 BVZ: as. g.
 CPH: as. g., Lucerne
 SFPIAG: as. g.
- VENDEDI 11 AVRIL**
 Ems-Chemie: résultats T1
 Givaudan: chiffre d'affaires T1
 Mobiliera Suisse: résultats 2013
 Tamedia: as. g., Zurich
 Straumann: as. g., Bâle
 Swiss Re: as. g., Zurich
 Titlis Rotair: as. g.

PIGUET GALLAND: inauguration du nouveau siège social à Yverdon-les-Bains

Piguet Galland inaugure son nouveau siège social à Yverdon-les-Bains. L'entreprise a investi plusieurs millions de francs dans ce nouveau bâtiment moderne et lumineux. L'inauguration a été marquée par une cérémonie officielle en présence de nombreux invités. Le nouveau siège social offrira de meilleures conditions de travail et permettra de renforcer la présence de l'entreprise dans la région.

UBS: l'e-banking reçoit le Master of Swiss Web 2014

UBS a remporté le Master of Swiss Web 2014 pour son service d'e-banking. Cette récompense reconnaît l'innovation et l'excellence dans le domaine du numérique. Le service d'e-banking de UBS a été élu meilleur service d'e-banking suisse. Cela témoigne de l'engagement de UBS envers ses clients et de son leadership dans le secteur bancaire suisse.

NESTLÉ: Peter Brabeck-Letmathe se retirera en 2017

Peter Brabeck-Letmathe, président de Nestlé, annonce qu'il se retirera de son poste en 2017. Il a dirigé Nestlé pendant plus de 20 ans et a contribué à sa croissance et à son succès. Sa démission sera effective à la fin de l'année 2017. Nestlé a annoncé qu'il nommerait un successeur pour prendre la tête de l'entreprise à partir de 2018.

FORMATION – infopub@agefi.com

| le savoir vivant |

EXECUTIVE MBA

Focus in Healthcare Management
Focus in Management & Corporate Finance

- 15 months
- Fridays & Saturdays every second week + 3 block weeks
- Entirely in English
- Dual accreditation & FT ranked
- CHF 34'500.-

Join 2014 Intake

Application Deadline
April 30th

www.hec.unil.ch/executivemba
 executivemba@unil.ch
 021/692 3391

UNIL | Université de Lausanne
 HEC Lausanne